REGION GUADELOUPE

Chambre de Métiers et de l'Artisanat GUADELOUPE

l'Europe s'engage en Guadeloupe

le cnam Guadeloupe

...

INFORMATIONS

Titre « Entrepreneur de petite entreprise » CPN4500A

Pour ...

Apprendre à piloter un projet d'entreprise

Manager, développer, créer ou reprendre une entreprise

Sur 1 An

Janvier/Février 2023-Décembre 2023

le cnam
Guadeloupe

Le diplôme

Titre professionnel de Niveau 5
« Entrepreneur de petite entreprise» **RNCP : 34324 | CPF : 247189**

Les candidats

- **Salariés ou demandeurs d'emploi**
- **Titulaires d'un niveau 4 ou baccalauréat**
- **Pour les niveaux inférieurs au niveau 4,** possibilité d'accès sur dossier de candidature
- **L'expérience professionnelle et la nature même du projet** à

Les objectifs de la formation

Acquérir les méthodes et les repères essentiels pour conduire un projet de développement, création ou de reprise au sein d'une petite entreprise ou d'une entreprise artisanale.

À l'issue de la formation, être en capacité de maîtriser les prises de décisions essentielles à la conduite d'un projet de développement d'activité.

Qui ? Pourquoi ?

Artisans Collaborateurs Création Fabrication Entreprises Développement Reprise Services

Modalités de validation du titre professionnel

Sous forme de contrôle continu dans les 8 unités composant le Titre.
Le Titre est obtenu si :
- pas plus d'une appréciation "insuffisante" aux 7 modules théoriques
- et si pas d'appréciation "insuffisante" à l'unité US174M .

Domaines d'employabilité

Dirigeant/Dirigeante de Société Coopérative Ouvrière de Production (SCOP)

Responsable de Petite ou Moyenne Entreprise (PME)

Directeur adjoint / Directrice adjointe de PME/PMI

Directeur / Directrice de centre de profit

le cnam
Guadeloupe

AGIR Développeur - US174M *

Comment construire et mener son projet de création, de développement ou de reprise ?

ou POUR - **C**onduire un projet de développement en appliquant les méthodologies AGIR PROJET et AGIR COMPETENCES.

GRH - Management - US174A *

Comment améliorer les compétences utiles à mon projet ?

ou POUR - **R**évéler les besoins de compétences d'un poste, d'une mission .

Management de projet - US174C *

Comment piloter son projet ?

ou POUR - **C**onnaître et mettre en pratique les phases d'élaboration d'un projet : finalité, objectifs, actions à mettre en œuvre, indicateurs de suivi, suivi du réalisé et actions correctives, bilan

Être en capacité de défendre/valider un projet dans un contexte de risques maîtrisés, à travers une communication orale convaincante et synthétique, et une formalisation écrite du projet.

Commercial - US1742 *

Comment organiser et développer mes ventes ?

ou POUR - **M**ettre en œuvre une démarche clinique,

Résoudre des études de cas,

Confronter ses observations et hypothèses à celles de spécialistes

Savoirs - Compétences

Artisans Collaborateurs Création Entreprises Développement Reprise Fabrication Services

Comptabilité - Finances - US1743 *

Comment utiliser les outils de gestion de l'entreprise ?

ou POUR - **S**ensibiliser aux notions d'analyse financière.

Acquérir les bases des équilibres financiers.

Comprendre la liaison existant entre l'exploitation et la finance.

Acquérir les notions de gestion de trésorerie.

Acquérir les notions de fiscalité applicable à l'entreprise et leurs incidences sur la présen-

Développement personnel, communication interpersonnelle - US1744 *

Ai-je consicence de mes qualités et motivations pour développer mon projet ?

ou POUR - **M**ieux se connaître pour s'apprécier & pour établir des relations efficaces & constructives avec ses interlocuteurs,

Savoir se positionner selon les personnes et les situations et adapter son comportement.

Gestion - Analyse de rentabilité - US1748 *

Comment évaluer un coût pour prendre une bonne décision ?

ou POUR - **P**rendre en compte les périmètres comptables et financiers du projet

Acquérir une méthode d'analyse des situations économiques du projet / de l'entreprise, savoir les interpréter pour mieux les maîtriser.

Révéler les clés de la prise de décision.

Marketing - Communication - US174E *

Comment mieux mettre en valeur et communiquer sur les atouts de mon projet ?

ou POUR - **C**onstruire un plan d'action marketing.

* Détails de la formation

le cnam Guadeloupe

Volume horaire de formation

308 heures

17 jours de face à face pédagogique

27 jours de travail personnel encadré d'application pratique sur le projet entrepreneurial

Programmation

Tranches horaires **Avec prise en compte de la cohorte** :

Lundi (7h00) : 08h30-16h30

Ou Mercredi (3h30) : 16h30-20h00 & Samedi (3h30) : 08h30-

Lieux de cours

Annexe de l'Université Régionale des Métiers et de l'Artisanat, (Raizet, Abymes)

Cnam Guadeloupe (Campus de Fouillole)

Démarrage / Période de formation

Janv./Fév. 2023 - Déc. 2023 (*Entretiens en Janvier 2023, sauf exceptions*)

Tarifs de formation

Dispositifs financiers divers *(CMAR Guadeloupe, Pôle emploi, CPF, facilités, …)*

Tarif individuel : 1 720 €

Tarif convention : 3 440 €

Calendrier - Tarifs - Contacts

Acte de candidature - CNAM Guadeloupe et CMAR Guadeloupe

Transmission. CV et lettre de motivation

Mail. gua_scolguadeloupe@lecnam.net, jpierrot@cmguadeloupe.org

Date limite conseillée *(sauf exception).* 15/01/2023

Contacts - CNAM Guadeloupe

¤**Marylène TROUPÉ** (*Directrice*)

Adresse. Campus de Fouillole, BP 231, 97 156 Pointe-à-Pitre Cedex,

Horaires. Lundi au vendredi : 08h-13h / 14h-17h

Tél. 0590 21 06 46, **Mail.** gua_scolguadeloupe@lecnam.net, **http**://www.cnam-guadeloupe.fr

Contacts - CMAR Guadeloupe

¤ **Jean-Luc PIERROT** (*Directeur de la Formation*)

Adresse. Annexe de l'Université Régionale des Métiers et de l'Artisanat, 30 avenue du Général de Gaulle – Raizet, 97139 Abymes

Horaires. Lundi au samedi : 05h00 - 16h00

Tél. Tél. : 05 90 89 95 52 / 0690 76 20 83, **Mail.** jpierrot@cmguadeloupe.org, **http**://www.cmguadeloupe.org